



Bac+3

Commerce, Vente, Marketing

Licence générale droit, économie, gestion
Mention gestion
Parcours commerce, vente et marketing



60
crédits
LG03606A

Code répertoire
RNCP 35924



OBJECTIFS

Appréhender l'environnement économique de l'entreprise, mettre en oeuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales et mettre en oeuvre les techniques fondamentales utilisées dans les fonctions commerce, vente, distribution ou marketing.

Prendre part à des activités de développement de projets et d'activités intégrant principalement des dimensions commerciales, marketing, en utilisant les méthodes et outils appropriés et à un niveau de responsabilité et d'autonomie significatif.

MÉTIERIS VISÉS

- > Attaché commercial
- > Chef de produit junior
- > Chargé de promotion marketing
- > Chargé de clientèle

CONDITIONS D'ACCÈS

- > Prérequis
Bac+2, titre RNCP III ou 120 cts
- > Délais d'accès
De 1 à 5 mois
(De avril à septembre)

MODALITÉS

- > Rythme alternance
1 semaine / 2 semaines
- > Durée > Lieu
1 an Louviers, Rouen
- > Accessible par la validation des acquis (VAE, VES, VAPP)



COMPÉTENCES VISÉES

- > Mettre en oeuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définie par l'entreprise
- > Commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise
- > Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial
- > Participer à la mise en oeuvre d'un dispositif de veille concurrentielle
- > Utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale
- > Mettre en oeuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale.



PROGRAMME

- > Marketing électronique - Marketing Digital
- > Initiation à la gestion de la relation client (CRM)
- > Veille stratégique et concurrentielle
- > Négociation et Management des forces de vente (approfondissements)
- > Management des organisations
- > Comptabilité et contrôle de gestion (découverte)
- > Règles générales du droit des contrats
- > Anglais professionnel
- > Atelier méthodologique d'écriture du rapport d'expérience

FINANCEMENT

- > Individuel
- > Contrat de professionnalisation ou d'apprentissage
- > CPF de transition professionnelle (ancien CIF)
- > Pro-A (ancienne période de professionnalisation)

Investissez votre CPF au Cnam !

Code : 238598

moncompteactivite.gouv.fr



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Pour obtenir la délivrance de ce diplôme, il est indispensable d'apporter la preuve du passage d'une certification en langue anglaise datant de moins de 2 ans.



MÉTHODES MOBILISÉES

- > CM
- > TD
- > Projets de groupes



77 %
de réussite à l'examen



Le Cnam accompagne les auditeurs en situation de handicap !

CONTACT : nmd_handicnam@lecnam.net

VOS CONTACTS

Le Cnam Normandie
Direction régionale
Espaces Malraux
Place Saint-Clair
14200 Hérouville-Saint-Clair

02 61 45 19 20
ingrid.brumfroy@lecnam.net

www.cnam-normandie.fr